トヨタ生産方式から学ぶ 業務カイゼンで労働生産率を高める

2025年1月28日

古賀 謙一

本日の予定

- 1. 自己紹介
- 2 外部環境
- 3. カイゼンにどんなイメージがありますか
- 4. 業務効率化が必要な理由は何か
- 5. カイゼンとは具体的に何をするのか
- 6. 組織でカイゼン活動を推進するために
- 7 質疑応答

古賀 謙一 略歴 2025年1月1日現在



日本国内電機メーカーの金融機関向けの法人営業、人材ビジネスでの法人営業、経営企画を経 て、2011年3月kaizen Institute Japanに入払、現場の書指導・研修講師・ワークショブプのファシ リテーター・課を企画内でのカイゼントレーケー美術に従事、製造業をはじめとして、約40社への改 普掲導やコンサルティングを実施。 2018年4月フェトラケアードサービス(他食事業)の世界的クループ日本法人に入社、ビジネスト ランスフェーメーション部門での全社変革に従事したのち、現在は、ヘルスケツ領域の企画部門で 標準化プロジェクルタード、事業部門の子等連底に向けた施策立業・KPI設定・モニタリングを実 施、同時に全社のSPRプロジェクトをリードしています。

これまでのトレーニングの経験(抜粋)

- ・ 現職での早期昇進プログラム研修実施
- 現職での全エリアマネージャー(約60名)向けのカイゼン基礎知識・ロジカルシンキング研修を実施
- ・ 現職での全店長(約1,500名)向けのカイゼン基礎知識研修を実施
- 営業・事務の向け「仕事のムダ取りワークショップ」のコンテンツを開発。大手オフィス家具・文具メーカーの販売会社約30社に実施。
- 外資系通信会社において、社内カイゼントレーナー教育ワークショップの企画と実施。
- ・ 大手給食事業会社(従業員約25,000名)において、事業所食堂での改善指導を実施。

現在、私が勤務している企業を簡単に紹介

- コントラクトフードサービス(給食会社)で、社員食堂・病院・学校・高齢者施 設の給食サービスを提供しています。
- 市場規模は2兆9409億円(2021年度)
- 全国約1,600か所に拠点があり、約15,000名のパートさんが働いてくれて います。典型的な労働集約ビジネス。 材料費の高騰、人件費の上昇があり、対策を打たないと利益が減少します。
- 現場では人不足が続き、社員の過重残業が問題となっています。

我々を取り巻く環境

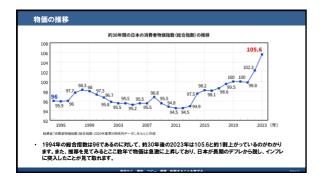














これまでと同じ考え・やり方を続けると、 利益が減少し続けます。

カイゼン・改革を実施しなければいけません ビジネスモデル・戦略・オペレーション・組織文化等

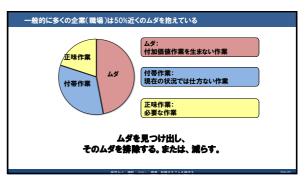
カイゼンに どんなイメージを持っていますか?



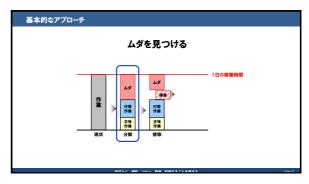
企業におけるカイゼン活動

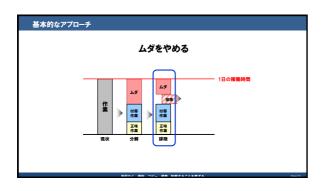


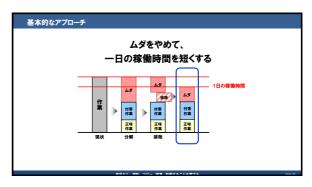








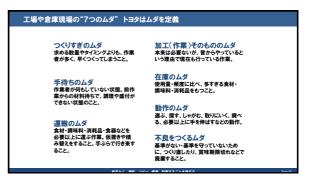




7つのムダ

皆さんの職場には どんなムダがありますか?

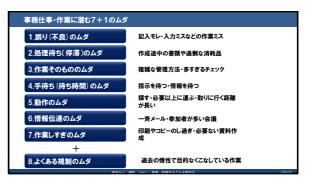








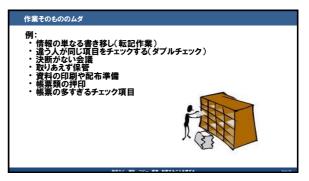


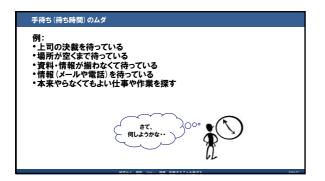


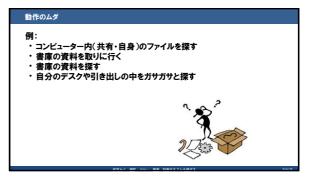




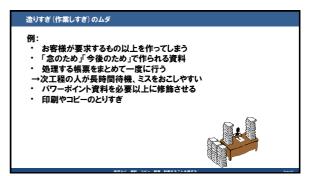


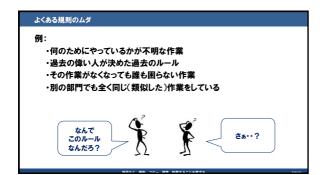




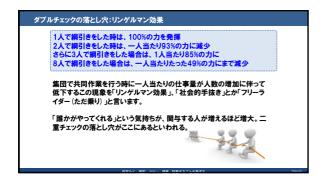


情報伝達 (運搬)のムダ 例: ・ 参加者が必要以上にいる会議 ・ 社長→部長、部長→課長、課長→担当 でメールが単に転送される ・ CCで多くの人にメールをする ・ 冗長なメール(ダラダラと書いていて、言いたいことが分からない) ・ メールを送るとき、相手の役職を確認するのに時間がかる



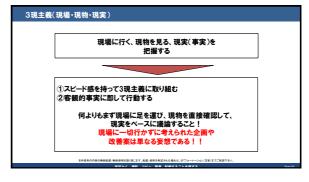


ムダを定義する理由は?



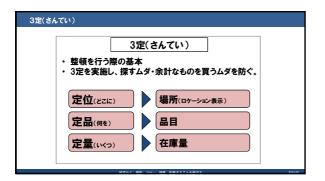




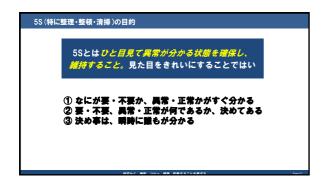


55S





5Sは何のために 実施するものですか?



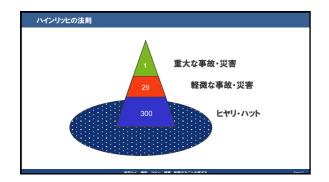






















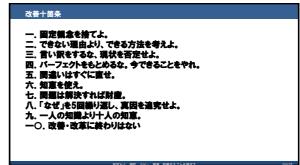




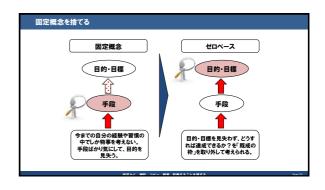


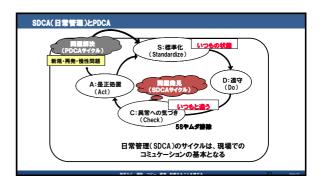


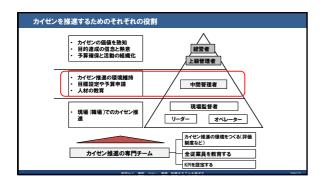




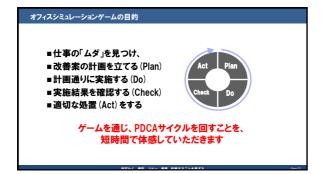
今の当たり前(前提)を疑う



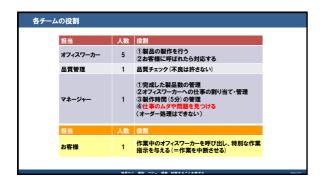




業務効率化(カイゼン)を体感する シミュレーション



シミュレーションゲームの概要
 ✓ チーム対抗戦です
 ✓ 各チームを1つの会社と見立て、制限時間内(5分)で製品を作ります。
 ✓ 製品は、コピー用紙を折ったり、紙に文字を書いたりする単純な作業ですが、業務効率を考えないと、時間内に必要数を作成できません。ここで業務効率化(カイゼン)の本質を体験できます。
 ✓ どのチームが時間内に一番多く作れたかを競います



受注したオーダー数	10個	
オーダー単価	500万円/個	
不良品(手直し)コスト	100万円/個	
原材料費	50万円/個	
仕掛原価	10万円/個	
人件費·建物(固定費)	2,000万円	
営業時間	त्र	
従業員数	Α	
総労働時間	अ	
KPI(人時売上高)		

- ・5分間で、何オーダー作成できるかを競います。
- ・合計3ゲーム実施します。
- ・1ゲーム終わるごとに、作戦タイム(カイゼン会議)を実施します。問題は何か?原因は?具体的な改善案は何か?明確にします。

